

DUNAMIS



**Enciende tu Marketing**

Marketing Digital & CRM

Work Smart

**DUNAMIS Work Smart** fue fundada 2022, sin embargo inicio sus operaciones en el 2006. Con el fin de desarrollar integralmente a las personas y las organizaciones integrando tecnología de alto valor.



**+ 16**  
años en el  
mercado

**2006**

Comenzamos a brindar consultoría a empresas de la región para trabajen inteligentemente

**+ 10**  
entrenando a  
profesionales  
en Dirección,  
Supervisión y en  
Operaciones  
de Negocios.

# Solución Marketing

Marketing Digital + CRM



## Plan Estándar Marketing Digital

Impulsa tu empresa hacia el crecimiento con el Marketing Digital. Descubre metodologías de marketing y negocios validados para escalar tu negocio.

1. Una sesión online o presencial de 4 horas máximo: creación de un plan táctico de marketing para los próximos 6 meses, personalizado y adaptado según los descubrimientos de la sesión de negocios.
2. Notas profesionales con un plan de acción orientado a resultados.
3. Recibirán un enlace con notas y referencias para aplicar las estrategias digitales creadas en la sesión, en un lapso de 72 horas hábiles posterior a la sesión
4. Los meses del contrato una sesión de Planificación de Marketing con un experto para diseñar la táctica de marketing del negocio.
5. Ejecución del Plan mensual incluye:
  - Plan de posteo mensual
  - Diseño adecuado a imagen de marca o imagen que el cliente quiera proyectar
  - Creación de campañas de publicidad con segmentación de Bayer persona e IA.
  - 8 posteos mensuales (2 por semana) los posteos pueden ser carruseles o imágenes en feed o historia.
  - Reportes mensuales de rendimientos de las publicaciones mensuales.

# Solución Marketing

Marketing Digital + CRM

## Plan Premium Marketing Digital

Multiplica el potencial de tu empresa y sal con un plan de acción concreto y enfocado en resultados tangibles.

1. Auditoria de negocio y marketing previa a la sesión (offline)
2. Notas profesionales con un plan de acción orientado a resultados.
3. Sesiones online o presencial de negocios: Plan de acción para posicionamiento, estrategia, portafolio de productos/servicios y ofertas.
4. Sesión estratégica online o presencial: creación de un plan táctico de marketing para los próximos 6 meses, personalizado y adaptado según los descubrimientos de la sesión de negocios.
5. Notas profesionales con un plan de acción orientado a resultados.
6. Grabación de las sesiones y envío a los participantes
7. Los meses del contrato una sesión de Planificación de Marketing con un experto para diseñar la táctica de marketing del negocio



# Solución Marketing

Marketing Digital + CRM



## Plan Premium Marketing Digital

8. Ejecución del Plan mensual que incluye:

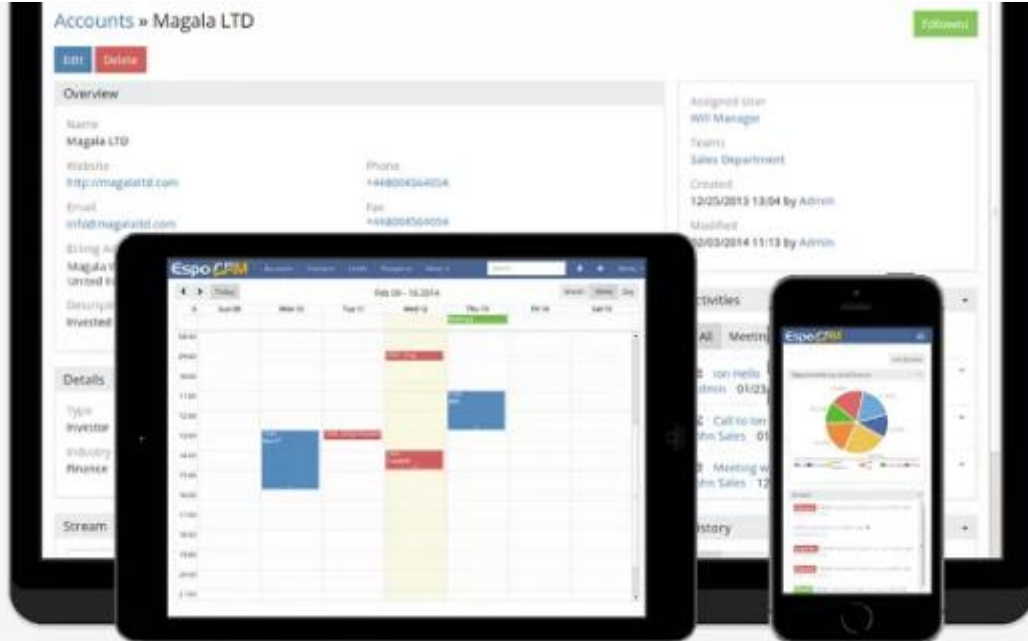
- Plan estratégico comercial de marketing
- Planificación de posteo mensual
- Creación de campañas de publicidad con segmentación de Bayer persona e IA.
- Embudo de ventas
- 12 posteos mensuales(3 Por semana) videos, carruseles, imágenes.
- Creación u optimización de logos en caso de ser necesario
- Respuestas automatizadas
- Reportes mensuales de rendimientos de campañas, posteos y anuncios mensuales
- Análisis de resultados para la mejora continua y desarrollo de nuevos planes tácticos
- Una reunión presencial por mes a personas pertenecientes a gran Asunción y reuniones virtuales para el interior

# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management



Una aplicación web que le permite ver, introducir y evaluar todas sus relaciones empresariales sin importar el tipo. Personas, compañías, proyectos u oportunidades – todo en una interfaz simple e intuitiva.



1. CRM basado en la web.
2. Una versión para todos sus dispositivos.
3. Nuevas funciones cada 2 meses.
4. Diseño responsivo y las últimas tecnologías web.
5. Increíblemente rápido.
6. Fácil de personalizar.
7. Sin limitaciones de usuario.

# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management

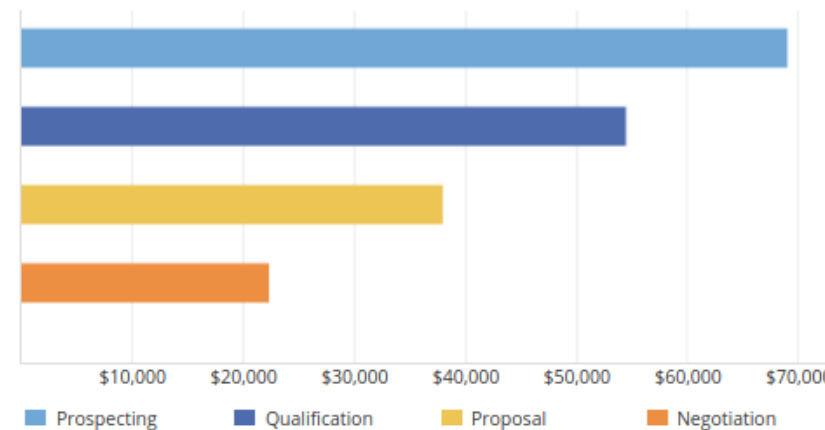


Utilice Dúnamis CRM para Mejorar la productividad de ventas

### Automatización de ventas

- **Dirige** . Conversión de clientes potenciales en oportunidad/cuenta/contacto.
- **Oportunidades**. Ventas potenciales en CRM.
- **Cuentas** . Cada cuenta es un registro central en el modelo B2B.
- **Contactos** . El contacto puede estar relacionado con múltiples cuentas con roles y relaciones específicas.

Opportunities by Stage



September 7 - 14, 2014

37	Sun 07	Mon 08	Tue 09	Wed 10
07:00				
08:00		08:00 - 09:45 Discuss quote		
09:00			09:00 - 10:00 Find out requirements	
10:00		10:00 - Ask about discount		
11:00				
12:00				

### Calendario

- Reuniones
- Llamadas
- Tareas
- Calendario de tiempo de trabajo

# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management



### Correos electrónicos

To \*

James Marsh » james@example.com ✕

BCC

Parent

Account ▼ Bonobo LLC ^ ✕

Select Template

Subject \*

Welcome to CRM

Body

Hi James,

- [Cuentas de correo electrónico](#) . Archive automáticamente correos electrónicos de cuentas IMAP personales o grupales. Los correos electrónicos entrantes se pueden vincular automáticamente a los registros correspondientes.
- [Correos electrónicos salientes](#)
- [Plantillas de correo electrónico](#)
- [Carpetas de correo electrónico](#)
- [Firma de email](#)
- [Filtros de correo electrónico](#)
- [Correo electrónico masivo](#)
- [Varias direcciones de correo electrónico por registro.](#)



# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management



### Stream

I just had a call from Mr. James. He's waiting for an email from you.

Post



 John Sales posted

Will do it soon.

11:48

 **Qualification** Will Manager created opportunity ■ 12 months subscription self-

11:47

 Will Manager posted

John Sales, please provide the customer with a quote. Thanks.

11:46

 Will Manager assigned this account to John Sales

11:45

### Social

- **Últimas acciones** . El feed donde se muestran los cambios y actualizaciones de los registros seguidos.
- **Boton de seguir** . El usuario puede seguir un registro particular. Los registros que crea un usuario o los que se le asignan a un usuario se siguen automáticamente.

# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management



### Atención al cliente

- Casos
- Correo electrónico para enviar casos
- Portal del Cliente
- Base de conocimientos

### Varios

- Mapas . Se muestra según los campos de dirección.
- Formularios dinámicos
- Campos calculados
- Gestión de privacidad de datos
- Tableros Kanban
- Exportar a Excel ( vídeo tutorial )
- Exportar a CSV
- Imprimir en PDF

### Documentos

- Adjuntar archivos de documentos
- Carpetas de documentos

### Automatización de marketing

- Campañas
- Marketing masivo por correo electrónico
- Combinación masiva de correspondencia
- Listas de objetivos

# Dunamis CRM

## Customer Relationship Management



### Personalización

- **Administrador de diseño** . Cambie los diseños para vistas detalladas y de lista.
- **Gerente de Entidad** . Cree entidades, campos y relaciones personalizados.
- **Administrador de etiquetas** . Posibilidad de personalizar las etiquetas de la aplicación.

### Administración

- **Importación de datos**
- **Usuarios**
- **Equipos** . Los usuarios se pueden organizar en equipos.
- **Roles** . El control de acceso se puede configurar para todo el equipo y usuarios específicos.
- **Autenticación LDAP**
- **Tipos de cambio**
- **Soporte de temas**



# Plataformas que utilizamos para trabajar



# Solución Marketing

## Otros Servicios Digitales



## Páginas WEB | Ecommerce

Las nuevas tiendas, comercios y empresas deberán cambiar sus puntos de ventas a través de plataformas digitales, donde el punto de venta (tiendas) se convertirán en Páginas Webs con un conjunto de aplicaciones (softwares) interligados para vender online, educar online y convertir a prospectos interesados en nuestros productos y servicios en clientes.

### Diseño & Personalización WEB:

1. Diseño de plantillas desde cero (hoja en blanco) enfocadas en las últimas tendencias Front End.
2. Panel de Administración Back End
3. Creación de ilimitadas opciones de Menú con maquetación de contenidos "Administrado por el cliente".
4. Ajuste y maquetación de logotipo "no incluye diseño"
5. Integración en redes sociales
6. DONDE UBICARNOS; Formulario que permitirá al usuario contactar con la Administración
7. Construcción del sitio web en español
8. Soporte y capacitación " 2 horas"
9. Galería de imágenes "Autoadministrable"
10. Plantillas Responsive para que puedan verse correctamente desde cualquier
11. dispositivo. Tablet, móviles, etc.
12. Páginas de Productos y Servicios
13. Landing page para generar leads.
14. Formularios de leads según categoría de productos y/o servicios

# Solución Marketing

Otros Servicios Digitales



## Fotografía profesional Empresarial

### Básica

1. Fotografía retratos individuales
2. Fondo blanco
3. 1 hora de sesión
4. 15 fotos digitales
5. Edición

### Estándar

1. Fotografía retratos individuales y de la empresa
2. Fondo blanco o de la empresa
3. 1:30 horas de sesión
4. 25 fotos digitales
5. Edición

### Premium

1. Fotografía retratos individuales, grupales y de la empresa
2. Fondo blanco o de la empresa
3. 2 horas de sesión
4. 35 fotos digitales
5. Edición

La entrega de las fotografías se entregan en 72 horas hábiles

# Solución Marketing

Otros Servicios Digitales



## Presentaciones Digitales Corporativas

Creación de herramientas de ventas como presentaciones de empresa, catalogos y videos empresariales

### Presentaciones de:

1. Flyers para dossiers, presentaciones (precio por hoja)



[www.dunamis.com.py](http://www.dunamis.com.py)

+595 981 241141

[info@dunamis.com.py](mailto:info@dunamis.com.py)